

Nemef ENTR is een hit

05-06-2015 14:13



“Wij zijn er vol ingestapt”, zegt Arap-John Tigchelaar namens Transferro’s Probin-formule. “Nemef ENTR is een heel mooi product van een sterk merk voor kleinschalige enkele deuroplossingen. Het is eenvoudig

te monteren en te gebruiken en ook nog voor een heel aantrekkelijke prijs. Het enige is dat het product nog niet in een sluitplan past. Maar so what? Er zijn heel veel privé-woningen waar het zo in past. En tegen die markt schurken we met Probin mooi aan. Het is de eerste keer dat we zo'n product kunnen brengen en daarom doen we dat dan ook meteen." Tegen sceptici zegt hij: "Ga maar vijf jaar onder een steen liggen wachten tot het product alles kan dat je wil. Transferro en Probin staan bekend als early adopters. Wij denken vooral in kansen, die zijn er heel veel en daarom gaan we er metéén de boer mee op."

Totale ontzorging

De ondernemers van Probin gaan de ENTR's desgewenst bij klanten thuis monteren. "Die totale ontzorging past goed bij de doelgroep. Ik denk dat we € 100 extra kunnen vragen voor montage, het elektronisch inleren en instrueren van gebruikers." Over het potentieel is Tigchelaar heel enthousiast: "In de situaties waar ENTR relevant is, verkocht je normaal een cilinder van € 60 en nu een ENTR voor ongeveer € 300. Da's toch mooi? Klanten zien het op TV en zoeken naar een aanbieder. Wachten tot ze er om komen vragen, heeft geen zin, want dan gaan ze je deur voorbij naar iemand die het product wél direct op voorraad heeft."

Lage instapprijs

Ook Franciscus Veldmans van de gelijknamige technische handelsonderneming uit Tynaarlo is heel positief over ENTR. "De doelgroep is groot en groeiend. En we hebben in het verleden al veel producten gehad die beloofden dat ze konden wat de ENTR werkelijk doet. Ik geloof dat dit een hit is. Zeker in combinatie met de kracht van Assa Abloy en Nemef." Veldmans roemt de lage instapprijs en het feit dat je aan de buitenkant niets ziet. "Je kunt het ook gewoon met de sleutel bedienen en dat is fijn voor oma van 85. Die gaat niet met een iPhone werken. Ook de button-afstandsbediening is heel gebruiksvriendelijk, daar is intussen iedereen wel aan gewend." Voor Veldmans is het vanzelfsprekend dat Assa Abloy de Nemef ENTR uitrust met een driesterrencilinder. "Met de veiligheid zit het wel goed en ik geloof ook dat de storingsgevoeligheid klein is. Dit product is op de meeste deuren gemakkelijk en rechtstreeks toepasbaar."

Doorontwikkelen

Veldmans vindt het belangrijk dat Assa Abloy de ENTR blijft doorontwikkelen. "Zelf geloof ik sterk in deze deuroplossing, maar ik moet hem nog wel verkopen aan mijn vertegenwoordigers en binnendienst en ook zij moeten klanten straks het perspectief kunnen bieden op doorontwikkeling. Niet dat het hier stopt, maar dat er aan gewerkt blijft worden en er nieuwere versies aankomen."

Ei van Columbus

Ook Jacqueline Beer van Safe Beveiliging is heel enthousiast over Nemef ENTR. Het is de eerste motorcilinder die je standalone kunt inzetten als slim voordeurslot. Beer lijkt de iPhonebediening een gadget voor hipsters. Ze ziet echter vooral veel kansen in de seniorenmarkt. "Ouderen hoeven zich nooit meer af te vragen of de deur wel afgesloten is als ze net in de auto zitten of boven in bed liggen. Die gaat namelijk automatisch dicht en met een handige afstandbediening weer open. Of gewoon met de sleutel." Als grote Assa Abloy-dealer is Safe blij de ENTR te kunnen leveren. Ze heeft er al diverse aanvragen voor ontvangen. "Voor mij is het zo'n beetje het 'ei van Columbus' waar ik veel van verwacht." De knaller wordt volgens haar nog groter in haar eigen klantsegment als er later koppelingen met softwaresystemen van derden mogelijk worden. "Stel je voor dat je dit dan aan thuiszorg-organisaties kunt aanbieden. Dat is toch geweldig?"