

Goed gevraagd is goed verkocht

07-05-2009 02:00

Met een ruime keuze aan elektrisch gereedschap is niets mis. Maar klanten zien daardoor soms tussen de bomen het bos niet meer. Ze raken verward en gaan twijfelen. De oplossing is een goed gesprek over eisen en wensen, toepassingen en budget. Bied de klant jouw helpende hand, dan is verkoopsucces gegarandeerd!

Marc Nelissen