

## **De ene formule is de andere niet**

21-02-2003 01:00

Het aantal zelfstandigen in de dhz-,ijzerwaren-, tuin-, en vbs-branche loopt al jaren terug. Alleen red je het niet, luidt het motto van de aanhangers. Maar als je je aansluit bij een organisatie, moet je wel weten waar je voor kiest. Want de één biedt veel individuele ondernemersvrijheid maar behalve gezamenlijke inkoop ook weinig andere diensten. Terwijl elders het keurslijf strak is en het dienstenpakket uitgebreid. En in de onderlinge concurrentie lijkt de aandacht van de ketens te verschuiven van inkoop naar verkoop. Maar is dat in de praktijk werkelijk het geval, of blijft inkoop toch het belangrijkste? MIX ondervroeg formulemanagers.

Marc Nelissen