

"Formido past bij DGN of Welkoop"

25-02-2016 09:00



Als je de plannen van de Stichting Formido Franchisenemers hoort, past Formido heel goed bij de Hubo-plannen van DGN of bij Welkoop. "Lijkt mij ook", zegt hij. "Van mij hoeft dat geen jaar te duren. Zoek elkaar op, maak afspraken en zet ze om in beleid." Zijn er concrete gesprekken gaande? "Er zijn altijd contacten, maar de vraag is wie wie koopt. Dus zul je moeten kijken hoe je met dertig, veertig, vijftig, zestig, zeventig Formido's een tent kunt optuigen. Dat kan met twintig inkopers of met vijf. De overhead bepaalt wat je onder aan de streep moet overhouden, maar andersom beïnvloedt de overhead juist dat resultaat." Ook het structureel strategisch openhouden van onrendabele vestigingen is voor Wolthers een discussiepunt. "Wordt het in 2016 niet beter, dan moeten we daar een knoop over doorhakken."

Separaat verder?

Stel dat moeder Maxeda straks niet meewil in de plannen, is het dan denkbaar dat een aantal Formido's zich losmaakt en separaat verder gaat? "Dat kan", zegt Wolthers in MIX. "Ik sluit niets uit. Het is een veronderstelling, misschien wel terecht, maar het blijft een veronderstelling. Ik praat daar graag over als het zover is. Tot die tijd geloof ik in de winstgevendheid van onze plannen en ben ik er van overtuigd dat Maxeda

daar als eigenaar uiteindelijk mee akkoord gaat."

Lees het complete interview in MIX 2016-2 (9 maart aanstaande)

Marc Nelissen