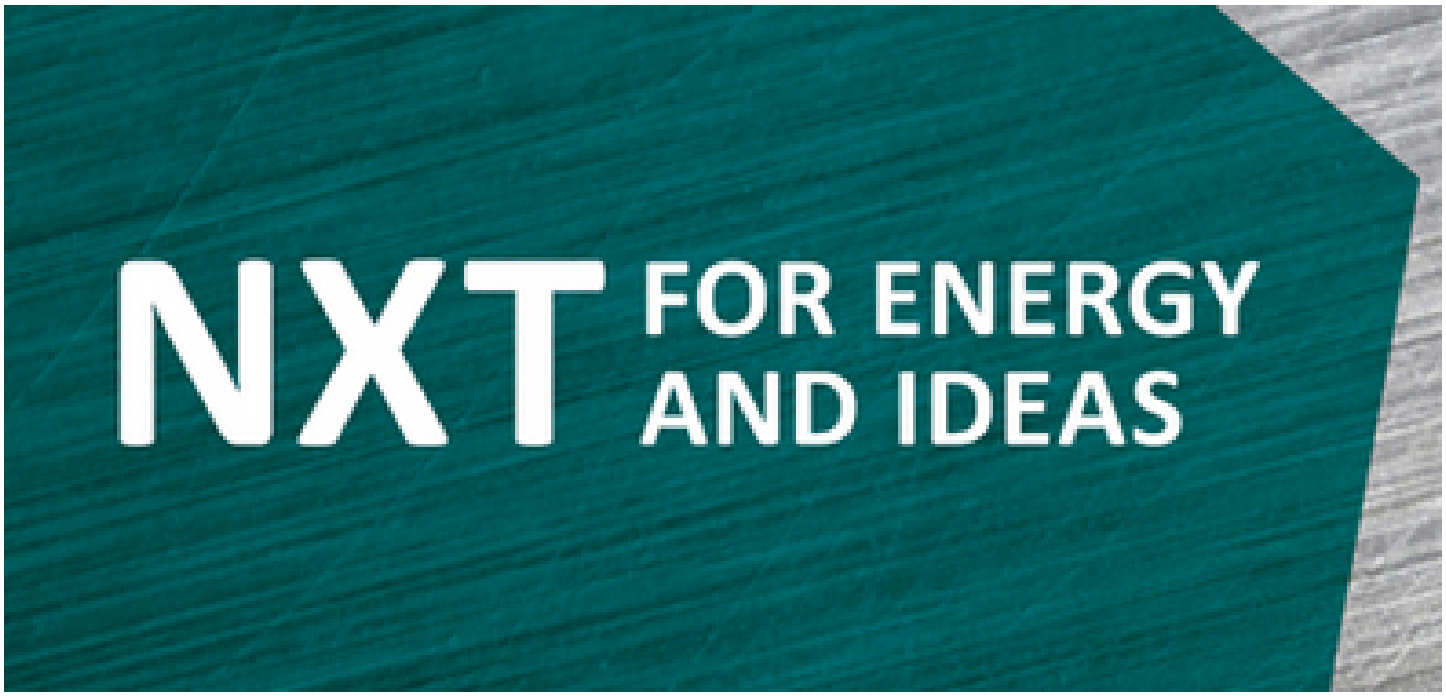
Big data uit EDI

16-06-2015 12:39



Op de relatiedag van Zevij-Necomij illustreerde Zevij-Necomij-directeur Marc de Dobbelaere het belang van Big Data heel aanschouwelijk. Waar hij zijn 450 bezoekers liet gokken naar de gemiddelde prijs van een bezemsteel, wist hij die precies te vertellen.

Uit alle order- en factuurregels die door het digitale portaal van de inkoopcombinatie vloeien, maakt hij namelijk op dat de gemiddelde steel 1,13 euro kostte. Uit die grote stroom aan data kunnen leden en leveranciers allerlei relevante managment-info halen. Uit het verleden, maar ook als basis voor voorspellingen. Het voorbeeld van de bezemstel is niet het meest relevant, maar toont wel de mogelijkheden.

- Gemiddelde prijs van alle verkochte bezemstelen (2014) was 1,13 euro
- Er werden 18937 stelen verkocht in 2014
- 4130 daarvan in Brabant
- Met gemiddelde prijs van 1,14 euro wel 0,01 euro duurder
- 4102 stelen verkocht in provincie Antwerpen
- Waarschijnlijk zal Antwerpen in 2015 Brabant verslaan als schoonste provincie

Marc de Dobbelaere sprak ook trots over de prestaties van Zevij-Necomij in 2014 en 2015.

Marc Nelissen