

BME groeide 20% in 2022

07-04-2023 10:33



En de 2022-cijfers van [BME](#) – moeder van (o.a.) BMN Bouwmaterialen, BMN IJzerwaren, Raab Karcher en enkele Bouwmaat-winkels – logen er dan ook niet om.

- De omzet groeide met 20% tot € 5,465 mrd
- De genormaliseerde EBITDA groeide met 19% naar € 452 mln
- De genormaliseerde EBITDA marge bleef stabiel op 8,3% van de omzet

Mooie cijfers, ook in het licht van [de 2022-cijfers van TABS Holland](#) en [de 2022-resultaten Isero-moeder van Grafton](#).

Van de groei was 6% organisch, de rest van acquisitions. [BME](#) wist bijna alle prijsverhogingen van bouwmaterialen door te berekenen aan klanten, maar kampte tegelijkertijd wel met teruglopend omzetvolume en een stijgende kostenbasis voor de eigen operatie. De resultaten zijn het gevolg van BME's strategische initiatieven (Procurement, Commercial Excellence and Organizational Efficiency), synergie van de overnames uit eerdere jaren en opnieuw 11 successvolle acquisitions in 2022, aldus een verklaring bij de cijfers.

Remco Teulings, Group CEO, zei verder: "Reporting record revenue and EBITDA, against the backdrop of an extraordinary year for the sector, is something we can be proud of. We continued to make good progress on the execution of our key strategic initiatives, particularly in the areas of Procurement, Commercial Excellence and Organizational Efficiency, all supported by increasing levels of digitization."

In 2022, we have made another 11 acquisitions across the 8 European countries in which we are active, following the 10 acquisitions we made in 2021. We were able to fit in these acquisitions fast and seamlessly within our existing operations leading to synergies, all contributing to our EBITDA growth.

We also progressed well with our efforts to drive sustainability within our own group. Besides setting ambitious goals for our company, we have a clear roadmap for each of our businesses for the short, medium and long-term. I am proud to publish our first Sustainability report later this month which lays out our commitments and initiatives.

We plan to continue with our profitable growth journey, whilst increasing our efforts to play a leading role as a distributor to enable the transition to a more sustainable value chain. This can only be achieved by working together closely with our customers and suppliers, and most importantly, by the efforts of our passionate and strongly committed employees."

BUSINESS UPDATE BOUWGROOTHANDEL

DERDE EDITIE

Benieuwd naar BME en de dwarsverbanden in de bouwmateriëlenhandel, houthandel en ijzerwarenhandel? Naar de trends, de sleutelfunctionarissen, de kerngegevens, de marktcijfers en achtergrondverhalen? Check dan de [\[Business Update Bouwgroothandel\]](#).

Redactie