

## **Leg een offerte uit en doe wat je belooft**

01-11-2012 01:00

Geen kortingsactie, geen schreeuwende actie, gewoon je ding goed doen. Dat is voor Remco Stadig de kracht van zijn winkel. Korting maakt de klant onrustig. "Kijk eens bij een slager in Frankrijk of Italië: die maakt nog een gezellig praatje met zijn klanten. Die rust moeten we in ons soort winkels ook brengen."

Marc Nelissen